

Er du vores nye **Konsulent** eller **Partner**?

Du har erfaring fra Finance, IT, Salg eller Supply Chain, gerne fra en produktionsvirksomhed, hvor du med succes har evnet at sætte de rigtige teams.

Dine væsentligste arbejdsopgaver bliver at skabe, udvikle og fastholde kunder. Du skal analysere dine kunders behov, herunder marked, organisation, strategi og mål, samt rådgive om, hvilke profiler der vil være optimale i en given situation.

Du skal gennemføre rekrutteringsprocesser i form af analyse, profiludarbejdelse, interviews, test og præsentation for kunden.

Vi arbejder ambitiøst og kompromisløst, hvilket har gjort os til en af landets mest professionelle Executive Search-virksomheder af bestyrelsesmedlemmer, direktører, mellemledere og tunge specialister.

Du er proaktiv, selvkørende og resultatfokuseret og bliver inspireret af at arbejde i et team, som står sammen og arbejder i højeste gear, når udfordringerne kræver det.

Vi udvikler virksomheden og den enkelte medarbejder i et dynamisk og uformelt miljø, hvor socialt samvær ligeledes er i højsædet.

Vi har derfor en forventning om, at du er en nysgerrig, proaktiv teamplayer med stærke sociale kompetencer og en naturlig interesse for mennesker.

Vi forventer, at:

- Du har en forretningsmæssig tilgang til, samt forståelse for, de samlede aktiviteter i en virksomhed.
- Du er kommercielt orienteret og brænder for salg.
- Du er udadvendt og tillidsvækkende og har en naturlig gennemslagskraft.
- Du er en stærk kommunikator og formulerer dig godt både på skrift og i tale.
- Du har en relevant videregående uddannelse som f.eks. HD, Cand. Merc., Master, MBA eller lignende.

Vores kolleger udtaler:

- Professionelt og inspirerende miljø med kolleger, som ønsker at præstere på det højeste niveau.
- Samarbejder med bestyrelsesmedlemmer og direktører og får indsigt i virksomhedernes topledelse.
- Stejl og positiv indlæringskurve.
- Positive og samarbejdsorienterede kolleger.

Siden 1998 har Laigaard & Partners arbejdet for at sikre den højst mulige kvalitet inden for Search og Executive Search. Vi arbejder kompromisløst for at gøre os fortjent til, igen og igen at blive valgt som vores kunders foretrukne partner, og vi kan med stolthed konstatere, at vi til stadighed holder en træfsikkerhed i vores Search på over 98%.

Læs mere på www.laigaard-partners.com.

Send din ansøgning og dit C.V. mærket **30551** på e-mail hrr@laigaard-partners.com til Laigaard & Partners ApS, Store Kongensgade 40H, 1264 København K. Vi behandler din henvendelse fortroligt, og yderligere oplysninger kan fås på telefon 33 91 18 00.