

Distriktschef

Formår du at skabe langvarige relationer og være kundens betroede rådgiver?

Plandent A/S søger en distriktschef til distriktet Syd- & Sønderjylland og Fyn.

Med reference til salgschefen skal du med eget budgetansvar gennemføre vedligeholdende og opsøgende salgs- og serviceaktiviteter i distriktet. Dette indebærer både opfølgning hos eksisterende kunder samt at bidrage til identificering af nye salgsmuligheder, herunder håndtering af tilbud.

Du skal være kundernes betroede rådgiver og afholde kundemøder i distriktet, gennemføre salgsforhandlinger, lukke og følge op på aftaler samt udarbejde tilbud til kunderne efter endt møde. Endvidere bliver du ansvarlig for rettidig rapportering til salgschefen omkring kommende og gennemførte aktiviteter samt på dine salgsmål og kundetilfredshed.

Du skal sikre en stærk kommunikation i og omkring virksomheden gennem tætte samarbejdsrelationer på tværs af afdelingen internt samt til kunder og leverandører. Det forventes, at du løbende holder dig opdateret på forretningsudviklingen og sikrer ny viden ved at deltage aktivt på diverse kurser og messer – både i indland og udland.

Som ideel kandidat til stillingen skal du være i besiddelse af følgende kvalifikationer:

Erfaring

- Du har en kommerciel uddannelse og/eller en uddannelse fra sundhedsbranchen.
- Du har erfaring med vedligeholdende service og opsøgende salg, herunder kanvas og datadrevet salg samt erfaring med indgåelse af samarbejdsaftaler.
- Du har med fordel erfaring med Key Account Management.
- Du har evnen til at forstå kundernes behov, udfordringer og muligheder samt at skabe win-win-aftaler for kunden og din organisation.
- Du har med fordel erfaring fra dentalindustrien eller sundhedssektoren.

Som person er du resultatorienteret og har et højt drive. Du er stærk til at opbygge relationer og er udadvendt og kontaktskabende. Du er tilpasningsdygtig og har en struktureret tilgang til dit arbejde, og du formår at bevare overblikket. Desuden er du lyttende og kommunikativt stærk.

Du er god til at tilegne dig ny viden i en branche, der hele tiden udvikler sig, og du er åben og trives i et uformelt miljø med plads til humor i hverdagen.

Bliv en del af vores team

Plandent A/S er en af de største virksomheder inden for dentalbranchen, og det er vigtigt, at du kan se dig selv i et dynamisk miljø med høje ambitioner inden for kundetilfredshed.

Virksomheden tilbyder

- Et spændende og yderst selvstændigt job.
- Et dygtigt og professionelt salgsteam.
- Støtte fra produktspecialister og kolleger fra andre afdelinger.
- En afvekslende hverdag, hvor ikke 2 dage er ens.
- Et velindarbejdet distrikt med et godt grundlag for en god indtægt.
- En attraktiv lønmodel, bestående af en god fast løn samt bonusordning.
- Bilordning efter statens regler samt fri telefon og internetforbindelse.
- Pensionsordning, gode arbejdsforhold samt en sundhedsforsikring.

Markedsledende inden for dentalindustrien

Plandent A/S er totalpartner til dentalindustrien inden for forbrugsvarer, patientjournalisering, software, IT, udstyr og uddannelse og beskæftiger mere end 130 kolleger, som brænder for at gøre en forskel og gøre det nemt for kunderne. Plandent A/S er ejet af Planmeca-koncernen, som er en af Europas største leverandører til dentalindustrien.

Plandent A/S blev etableret i 1985 og har hovedkvarter i Vallensbæk, et salgs- og servicekontor i Århus samt et supportkontor i Middelfart. Distriktschefens daglige base vil være fra hjemmekontor.

*Send din ansøgning og dit C.V. mærket **30412** på e-mail HRM@laigaard-partners.com til Laigaard & Partners A/S, Store Kongensgade 40H, 1264 København K. Vi behandler din henvendelse fortroligt og videregiver kun dine oplysninger efter aftale med dig. Yderligere oplysninger kan fås på telefon 33 91 18 00.*